THE UNIVERSITY OF HONG KONG 香港大學 PUBLIC OPINION PROGRAMME 民意研究計劃

Tel 電話: (852) 3921 2700 Fax 傳真: (852) 2517 6951 Website 網址: http://hkupop.hku.hk

Address: 5/F Kennedy Town Centre, 23 Belcher's Street, Kennedy Town, Hong Kong

地址:香港 堅尼地城 卑路乍街23號 堅城中心5樓



香港中小企業務狀況 意見調查

調查問卷 (定稿)

2008年4月21日

第一部分 自我介紹

可以

唔可以 → 終止訪問,多謝合作,拜拜。

第二部分 確認被訪資格

[S1] 由於我地今次訪問對象係本港既中小企業,所以首先想確定一下貴公司係唔係屬於呢個類別呢?[中小企的定義為:本地僱員數目不多於50人或製造業的不多於100人]

是

不是 → 訪問完成,多謝合作,拜拜。

[S2] 請問你喺公司係唔係有決策權?或者有份參與作商業決定?[如不在,可另約時間;如冇此人/已離職/不方便做訪問,可找其他合資格員工代答]

是 ── 正式開始訪問

不是── 訪問完成,多謝合作,拜拜。

第三部分 問卷主體部分

[Q1] 請問你公司既生意有無受美國經濟放緩影響?(讀出答案,次序電腦隨機排列,可選多項)

美國買家訂單比去年減少 美國買家訂貨數量比去年減少 美國買家比去年出價減低 美國既生意跟去年比有增長,例如訂單多左 業務遷移其他市場,例如歐洲,中東 無變/無影響 以上皆否 唔知/難講 拒答

[Q2a] 請問你公司既主要市場係:(訪問員讀出(i) - (vi)項,可選多項)

[Q2b] 同一年前比較,你公司係呢 d 主要市場既需求有無分別?(逐一讀出 Q2a 所選答案)

市場	需求上升	需求下降	無變	唔知/難講	拒答
(i) 美國					
(ii) 歐洲					
(iii) 中東					
(iv) 拉丁美洲					
(v) 中國大陸					
(v) 香港					
(vi) 亞洲其他地方					
(vii) 其他,請註明:					

[Q3]	根據現時既環境,	你擔唔擔心買家	/顧客既信貸質素有問題?
1221	100100000000000000000000000000000000000	ハンカ ロンカー スタン	/ MR 10 PULLE & & N 10 PULLE

擔心

唔擔心

唔知/難講

拒答

[Q4] 你公司用緊乜野方法管理買家唔找數既風險 (讀出答案,次序由電腦隨機排列,可選多項)?

係有關市場做少d生意

接少d訂單以減低交易量

少d記賬交易

用多d銀行提供既交易服務,例如:跟單信用證、跟單託收、出口信貸/應收賬款

用出口信用保險

其他,請註明:_____

無做任何野

唔知/ 難講

拒答

[Q5] 咁你公司有無做任何野以增加成本效益?(讀出答案,次序由電腦隨機排列,可選多項)

轉用家居辦公室黎慳 d 租金

搬去香港其他平租d既地區

將工廠搬去平 d 既地區

將工作外判去平 d 既地區

轉換供應商,例如物流、銀行、保險等

減少員工

其他,請註明:_____

無做任何野

唔知/ 難講

拒答

[Q6] 你點樣預期你既行業係黎緊 12 個月既業務狀況?

比而家更多生意(變好)

生意比而家少 (變差)

同而家一樣

唔知/難講

拒答

第四部分 公司及個人資料

我地想請問您一D簡單既資料以作分析,你所提供既資料係會絕對保密,請放心。

[DM1] 請問貴公司既業務性質係: [如有需要,訪員請讀出答案,只選擇一項,不可入 "製造業" 此籠統答案,要追問清楚]

製衣業 法律/會計/專業資訊服務

電子產品教育

玩具、禮品或遊戲產品 保安

手表、珠寶產品 保險

皮革產品 房地產

機械設備 旅遊業

紙或木業 電影/娛樂事業

進出口貿易 傳媒/出版

運輸、倉庫及通訊 醫療/衛生及福利

飲食業 批發零售

金融/投資/財經 石油/能源及公用業務

廣告/設計 其他 (請註明):_____

資訊科技 唔知/難講

建造業 拒答

[DM2] 請問您既職位係:

僱主/主席/董事總經理/總裁 管理人員/經理/高級行政人員 其他行政人員(如主任) 文職人員(如文員、秘書) 其他(請註明):______ 拒答

問卷已經完成,多謝您接受我地既訪問。如果你對今次既訪問有任何疑問,你可以打去熱線電話 XXXX-XXXX 同我地既督導員聯絡,或者係辦公時間打去熱線電話 XXXX-XXXX 查詢今次訪問既真確性同埋核對我既身份。拜拜。

***** 問券完 *****